

MON SEUIL DE RENTABILITE

1 Détermination avec deux données : A et B

A : les frais fixes

B : le taux de marge sur charges variables

Tableau de calcul du seuil de rentabilité de mon entreprise

A remplir par vos soins							
		Réf. Liasse fiscale (1)	Exemple	Montants dernier arrêté N-1	Commen- taires	N	
A	Frais fixes		90 000		Total 1 à 5 ←		
1	-604- 605-606 – 61/62 Autres achats et charges externes	FW	30 000	Origine liasse fiscale ←		
2	- 63 Impôts et taxes	FX	5 000			
3	- 64 Salaires avec les charges sociales	FY FZ	50 000			
4	- 68 Dotations aux amortissements	GA à GD	3 000		←	
5	- 65 Autres charges	GE	2 000			
B	Taux de marge		60%	Calculé ou « théorique »		
	CA du seuil de rentabilité		90000x100/ 60= 150000			
	CA réel de l'entreprise				Origine liasse fiscale ←		
A remplir par vos soins							

(1) Réel normal – 2052 – Compte de résultat

2 Taux de marge : détermination et commentaires

Détermination du taux de marge sur charges variables	Montants dernier arrêté N-1
1 Chiffre d'affaires	
Calcul des charges variables :	
Achats :	
- 601- 602 Matières premières	
Variation de stocks	
- 607 Marchandises	
Variation de stocks	
- 604 Sous-traitance technique	
- 605 Travaux	
- 606 Consommables	
Transports / achats /ventes (4)	
61/62 Charges externes « variables » (2)	
64 Charges de personnel « variables » (1) (3)	
65 Autres charges (redevances, franchises...)	
.....	
2 Total charges variables	
3 Marge sur charges variable = (1 – 2)	
4 Taux de marge = (3 / 1)	
	 A remplir par vos soins

Attention ! si vous êtes prestataire de services ou sous-traitant :

1. vous pouvez souvent considérer vos salaires productifs et les charges sociales afférentes comme des charges variables ;
2. de même, les comptes 604, 611 et 6226 qui concernent notamment les sous-traitants techniques et parfois des comptes d'honoraires auront des montants portés en charges variables ;
3. **Attention ! Pour les entreprises qui utilisent des intermédiaires ou des salariés qui reçoivent des commissions sur ventes**, ces charges peuvent être analysées comme variables ;
4. Ne pas oublier les **transports sur ventes** qui eux aussi sont des charges variables.

Plus généralement, reprendre l'ensemble des charges externes (61 et 62), les charges de personnel (64), les autres charges (65) pour les ventiler en fixes et variables. Le but à atteindre est d'obtenir un taux de marge réaliste et en cohérence avec un montant de frais fixes correspondant bien à la « structure » existante de l'entreprise.

3 Contrôle de cohérence du seuil de rentabilité

Mon entreprise :

A remplir par vos soins

	%	Exemple	Montants dernier arrêté N-1	Prévision exercice en cours N
Chiffre d'affaires	100%	150 000		
Charges variables par différence 100%-60%	40%	<60 000>		
Marge sur charges variables		90 000		
Frais fixes		<90 000>		
Résultat		0		

A remplir par vos soins