

# MON SEUIL DE RENTABILITE

## 1 Détermination avec deux données : A et B

**A : les frais fixes**


**B : le taux de marge sur charges variables**

Tableau de calcul du seuil de rentabilité de mon entreprise

A remplir par vos soins						
		Réf. Liasse fiscale (1)	Exemple	Montants dernier arrêté N-1	Commen- taires	N
A	Frais fixes		90 000		Total 1 à 5 ←	
1	-604- 605-606 – 61/62 Autres achats et charges externes	<b>FW</b>	30 000	.....	Origine liasse fiscale  ←	
2	- 63 Impôts et taxes	<b>FX</b>	5 000	....		
3	- 64 Salaires avec les charges sociales	<b>FY</b> <b>FZ</b>	50 000	....		
4	- 68 Dotations aux amortissements	<b>GA à</b> <b>GD</b>	3 000	....		←
5	- 65 Autres charges	<b>GE</b>	2 000	....		
B	Taux de marge		60%	....	Calculé ou « théorique »	
	CA du seuil de rentabilité		<b>90000x100/ 60= 150000</b>	....		
	CA réel de l'entreprise				Origine liasse fiscale ←	
A remplir par vos soins						

(1) Réel normal – 2052 – Compte de résultat

## 2 Taux de marge : détermination et commentaires

Détermination du taux de marge sur charges variables	Montants dernier arrêté N-1
<b>1 Chiffre d'affaires</b>	
<b>Calcul des charges variables :</b>	
<b>Achats :</b>	
- 601- 602 Matières premières	
Variation de stocks	
- 607 Marchandises	
Variation de stocks	
- 604 Sous-traitance technique	
- 605 Travaux	
- 606 Consommables	
Transports / achats /ventes (4)	
61/62 Charges externes « variables » (2)	
64 Charges de personnel « variables » (1) (3)	
65 Autres charges (redevances, franchises...)	
.....	
<b>2 Total charges variables</b>	
<b>3 Marge sur charges variable = ( 1 – 2)</b>	
<b>4 Taux de marge = ( 3 / 1)</b>	
	 A remplir par vos soins

**Attention ! si vous êtes prestataire de services ou sous-traitant :**

1. vous pouvez souvent considérer vos salaires productifs et les charges sociales afférentes comme des charges variables ;
2. de même, les comptes 604, 611 et 6226 qui concernent notamment les sous-traitants techniques et parfois des comptes d'honoraires auront des montants portés en charges variables ;
3. **Attention ! Pour les entreprises qui utilisent des intermédiaires ou des salariés qui reçoivent des commissions sur ventes**, ces charges peuvent être analysées comme variables ;
4. Ne pas oublier les **transports sur ventes** qui eux aussi sont des charges variables.

Plus généralement, reprendre l'ensemble des charges externes (61 et 62), les charges de personnel (64), les autres charges (65) pour les ventiler en fixes et variables. Le but à atteindre est d'obtenir un taux de marge réaliste et en cohérence avec un montant de frais fixes correspondant bien à la « structure » existante de l'entreprise.

### 3 Contrôle de cohérence du seuil de rentabilité

**Mon entreprise :**

A remplir par vos soins

	%	Exemple	Montants dernier arrêté N-1	Prévision exercice en cours N
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>100%</b>	<b>150 000</b>		
<b>Charges variables par différence 100%-60%</b>	<b>40%</b>	<b>&lt;60 000&gt;</b>		
<b>Marge sur charges variables</b>		<b>90 000</b>		
<b>Frais fixes</b>		<b>&lt;90 000&gt;</b>		
<b>Résultat</b>		<b>0</b>		

A remplir par vos soins